
TECHNICO-COMMERCIAL SÉDENTAIRE (H/F)

Somain Sécurité, filiale du Groupe Denis, est une entreprise française qui conçoit et fabrique depuis 1984, une large gamme de systèmes dédiés à la protection contre les chutes de hauteur, vendus dans plus de 50 pays différents.

Résolument tournés vers l'innovation, nos produits ont une identité reconnue : garde-corps, passerelles, escaliers, échelles, points d'ancrages, lignes de vie et EPI sont les emblèmes de notre savoir-faire.

Nous connaissons une croissance régulière et pérenne de nos activités et sommes désormais à la recherche d'un Technico-Commercial Sédentaire pour la France.

Ce poste est à pourvoir en CDI, à temps complet (38.5h) avec une période de travail du lundi au vendredi.

Missions :

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous assurerez la commercialisation de produits liés à la sécurité reconnus pour leur qualité auprès d'une clientèle de professionnels en France.

En interaction permanente avec l'équipe itinérante, vos missions principales seront les suivantes :

- Création, rédaction et suivi de devis standards et spéciaux (sur-mesure) :
 - o Répondre aux demandes de prix entrantes
 - o Assurer un conseil technique de qualité
 - o Relancer les propositions commerciales

Bien sûr, vous devrez aussi :

- Etudier la faisabilité technique et la cohérence financière des projets (ISO) :
 - o Vérifier les devis rédigés par l'équipe itinérante
 - o Faire le lien avec le bureau d'études et l'atelier
- Participer aux actions commerciales (formations client, prospection, salon, ...)

Profil :

Diplômé(e) d'une formation Bac+2 minimum dans le domaine Commercial, vous bénéficiez idéalement d'une première expérience sur un poste similaire au sein d'une entreprise industrielle.

Votre sens du relationnel vous permettra d'être à l'aise lors des échanges, à l'écrit comme à l'oral.

Vous maîtrisez également les outils informatiques (Excel, Word, ...).

La pratique d'un ERP serait un plus.

Rémunération :

- Salaire : à convenir selon profil
- Prime de transport
- Prime d'assiduité
- Mutuelle
- Avantages CE

Merci d'adresser votre dossier de candidature (CV + lettre de motivation).